

GHIDUL INTELIGENT FINANCIAR

TREI PAȘI SIMPLI CĂTRE INDEPENDENȚA FINANCIARĂ

WWW.INTELIGENTFINANCIAR.RO

TREI CONVINGERI NEGATIVE CARE TE ȚIN DEPARTE DE

SUCCESUL FINANCIAR

' Banii nu cresc în copaci ', și ' Banii nu aduc fericirea '

Dar femeia ce-ți aduce ție? Ești conștient că oricât de mult susține seducția și știința acesteia că reprezentantele sexului frumos pot fi cucerite și în lipsa unui statut financiar ridicat, studiile psihologice și realitatea pe care o trăim în fiecare zi ne arată că femeile sunt programate din punct de vedere social să urmărească stilul de viață și succesul.

' Mă întreb oare, dacă banii nu aduc fericirea, lipsa lor a aduso cuiva!?' '

La fel cum orice bărbat evoluat preferă de trei ori din trei compania unei femei independente din punct de vedere financiar, ce se întreține și se face frumoasă de una singură și are propriul ei stil de viață, tot la fel trebuie să acceptăm că și orice femeie care trăiește în mediul urban și nu în vârf de munte, urmărește la sexul bărbătesc faima și succesul în primul rand din punct de vedere financiar. Deci, dacă zici că banii nu aduc fericirea, mai gândește-te odată.

Dacă tu ca și persoană ești în sinea ta o ființă fericită, banii nu pot să facă altceva decât să te facă o persoană și mai fericită, să îți descopere și să îți deschidă uși și modalități prin care poți deveni o persoană și mai mult decât fericită.

Dacă tu ca și persoană ești în sinea ta o ființă nefericită, într-adevăr banii pot să îți aducă la suprafață nenumărate cai prin care să devii o persoană și mai nefericită.

Banii nu pot să facă nimic altceva decât să lărgească ceea ceea ce tu ești deja.

' Banii nu cresc în copaci ' Și dacă ar crește în copaci ți-ai deschide fabrică de construit scări? Să împrumuți scările culegătorilor de bani fructiferi ca la sfaristul fiecărei zile să îți primești procentul care ți se cuvine?

Însuși sloganul acestui blog este: **' Secretul este să crezi valoare. '** Într-adevăr dacă banii ar crește în copaci prin faptul că tu ți-ai deschide fabrică de construit scări, ai crea valoare. Dar având în vedere că la modul real banii nu cresc în copaci, chiar nu mai există alte modalități prin care să crezi valoare și să accesezi mult doritele resurse financiare ce vor fi direct proporționale cu valoarea creată? Nu cred.

' Banii sunt ochiul dracului ' Nu mai spune, oare din cauza banilor au păcătit Adam și Eva când au fost alungați din rai? Sunt curios din ce curs valutar erau banii respectivi, cel mai probabil erau dolari posedați, sau lire neexorcizate.

' De aceea va spun că, orice lucru veți cere, când va rugați, să credeți că l-ați și primit, și-l veți avea ' Marcu 11:24. Atâta timp cât tu ești o persoană bine intenționată, o persoană bună, altruistă, care pe lângă interesele personale se ocupă și de nevoile celor din jur, și care este conștientă că pentru a primi trebuie să dai mai departe, Dumnezeu își dorește că tu să fi bogat! Dar evident nu o să-ți trimită bani din cer.

În doar trei simple sloganuri dar care au ajuns să fie răspândite la nivel mondial, traduse și prezente în aproape orice cultură, se poate afla toată gândirea limitativă și deloc bine intenționată pentru creșterea semințelor și acapararea destinului financiar.

Este la mintea cocoșului că atâta timp cât trăim în ghetto, la marginea orașului în mizerie și sărăcie, sau suntem înconjurați cu persoane ce au o atitudine negativă și pesimistă, care ne spală creierile într-un mod continuu cu o gândire infectă și limitativă de felu: **' Banii nu aduc fericirea ', cum ai putea tu să ai bani când e propria ta fericire pusă la mijloc?!**

Sigmund Freud spunea următoarele cuvinte **' Înainte te a te diagnostica singur cu depresie sau cu stimă scăzută de sine, asigură-te că nu ești înconjurat de tâmpiți ',** adică cu alte cuvinte există oameni care nu au bani și

nu îți permit nici măcar să îți cumpere un pachet de țigări, dar ei oferă staturi de viață cu o atitudine sfidătoare și chiar demnă de invidiat, ei oferă sfaturi de viață cu o manieră înțeleaptă ce îți are ca subiect principal în special banii, cum ar fi : ' Banii nu cresc în copaci. ' Dar dacă îi întrebi de exemplu, ce au făcut ei pentru a crea valoare și pentru a acesa resursele financiare mult dorite, o să îi reduci la tăcere iar ei o să se rezume doar la filosofii lor de viață mediocre și atât.

Există oameni dezorientați cărora pur și simplu religia nu le permite să fie bogați prin următoarea perspectivă de vedere: ' **Mai lesne este să treacă o cămilă prin urechile acului decât să între un bogat în împărăția cerurilor** '. Dar aici toată perspectiva este văzută prin prisma de ați face banii scopul numărul unu în viață, de a înlocui și de a face din bani Dumnezeu tău căruia i te închini. În acest caz, într-adevăr este mai lesne ca o cămilă să treacă prin urechile acului, decât un om a cărui Dumnezeu sunt banii să între în împărăția cerurilor.

Banii nu trebuie să fie scopul numărul unu în viață. Cine se concentrează numai pe făcut bani, uită să se mai bucure de ei. Ocupația numărul unu a fiecăruia din noi în viață ar trebui să fie: cum să creezi valoare și cum să faci lumea din jurul tău puțin mai bună decât atunci când ai găsit-o. Urmărindu-se doar obținerea banilor se pierde esențialul, cel de a crea valoare. Făcându-ți banii scopul tău numărul unu în viață s-ar putea să uiți să te mai și bucuri de aceștia, s-ar putea să te îndrepti către eșec. Concentrându-te pe creat valoare, indiferent care este intermediul sau modalitatea prin care o faci, banii vor fi întotdeauna mai mult decât nerăbdători să între în posesia ta, pentru că: ' **Nu din bani trebuie să se nască stilul de viață, ci din stilul de viață trebuie să se nască bani** ' **Taloș Darius**.

Unul dintre motivele pentru care cei săraci cu portofelul, sunt setați pe veșnica gândire negativă și limitativă că ' Banii nu cresc în copaci ' (făcându-se referință la faptul că banii nu se obțin ușor), este deoarece n-au experimentat niciodată sau cel puțin nici nu s-au gândit că există o modalitate de a face bani prin însuși lucrurile, vocația sau acțiunile care le-ar face lor cea mai mare plăcere să le întreprindă.

' În lumea afacerilor cei mai de succes oameni sunt cei care fac ceea ce le place ' Warren Buffett (cel mai bogat om din lume în 2008 și clasat în top trei cei mai bogați oameni în anul 2015).

Bineînțeles, că neexperimentând propriul tău fel unic de a crea valoare și de a face bani, acțiunea sau vocația pe care o întreprinzi ce în același timp îți dezlănțuie și rezervoarele tale interioare de împlinire și validare pentru valoarea creată, o să ai impresia că banii nu cresc în copaci, și nu se obțin ușor.

Însuși omul care este în top trei al celor mai bogați oameni din lume ne spune care este secretul în privința banilor și creatului de valoare: trebuie să faci ceea ce îți place ție. Creând valoare prin intermediul a ceea ce îți place ție să faci cel mai mult, pe bună dreptate vei avea sentimentul că banii CHIAR cresc în copaci. În cazul în care nu ți-ai descoperit încă vocația/care este chemarea ta în viață, blogul Personalitate Alfa poate fi ca o lumânare în mâna ta pe drumul ce îl ai de făcut în descoperirea acesteia.

Acum că am desființat și am reînființat primele trei poate cele mai des întâlnite convingeri nedorite, care prin simpla lor prezență în minte țin succesul financiar cât mai departe posibil de a ajunge realitate, indiferent dacă convingerile respective sunt interiorizate sau nu, propun să trecem la următoarele două funcționalități ale principiului ' Atragi ceea ce ești '.

INTRODUCERE

ATRAGI CEEA CE EȘTI

Aceasta este partea introductivă a ghidului și are ca punct de referință cheie principiul ' **Atragi ceea ce ești** ', este principiul ce își are ca scop pregătirea minții pentru cele ce urmează în cei trei pași simpli în care eu cred cu tărie că dacă fiecare dintre noi îi urmăm, indiferent care este statutul nostru financiar actual sau backgroundul din care provenim, urmărind cu strictețe acei trei pași simpli suntem pe drumul cel bun în călătoria noastră către Independența Financiară.

Principiul ' Atragi ceea ce ești ' poate avea două funcționalități din următorul punct de vedere: funcționalitatea intelectuală, atunci când ne dăm seama de realitatea și existența acestui principiu; funcționalitatea proactivă, atunci când începem să întreprindem acțiuni directe pentru a deveni unele persoane mai evolute în statutul nostru financiar, și începem să atragem lângă noi persoane de același nivel ca și al nostru sau mai evoluat.

Funcționalitatea intelectuală își face partea atunci când ne dăm seama cine suntem în momentul actual, cum am ajuns la nivelul actual, care au fost cauzele și consecințele sociale pentru care am ajuns unde suntem acum și nu la un nivel mai superior sau unul mai inferior.

Statutul financiar pe care îl avem în modul prezent nu este deloc o întâmplare lăsată în voia sorții, ci este o cauza cât se poate de reală. Cauza este backgroundul social din care provenim, mediul în care am fost mai mult sau mai puțin norocoși să ne naștem, persoanele cu care suntem înconjurați, cât și cultura pe care o avem, educația pe care o primim, religia, și orice convingere sau gândire mai puțin limitativă sau nu cu care intrăm în contact prin intermediul relațiilor noastre sociale, și a mediului înconjurător în care ne ducem existența.

Funcționalitatea practică a principiului își face partea atunci când odată treziți la realitate, devenind conștienți că există o cauză pentru nivelul nostru financiar la care ne aflăm acum, găsind motivele pentru care nu am ajuns la un

nivel mult mai înaintat sau cauzele pentru care nu suntem la un nivel mai inferior, conștientizăm obstacolele și începem să devenim unele persoane destinate acțiunii ce au ca scop ferm în mintea și sufletul lor: **atingerea destinației finale a Independenței Financiare**. Mai devreme sau mai târziu depășirea acestui prag conștientizând că nu există nici un motiv sau obstacol real în atingerea scopului urmărit, decât însuși timpul din clepsidră care a început deja să se scurgă demult.

Funcționalitatea practică a principiului începe atunci când ne asumăm responsabilitatea asupra vieții noastre financiare și nu o mai lăsăm la voia întâmplării, mila și atitudinea altora acceptând de la viață doar ceea ce vrea ea să ne ofere, neavând în minte un scop ferm și precis pe care vrem să îl convingem din punct de vedere financiar. Devenim unele persoane destinate acțiunii atunci când la fel ca și în oricare domeniu, ne luăm destinul nostru financiar în propriile mâini și considerăm că nu există altă destinație decât călătoria noastră ce merge cu pași rezezi către succes.

FUNCȚIONALITATEA INTELECTUALĂ A PRINCIPIULUI

ATRAGI CEEA CE EȘTI

Uită-te câți bani ai în portofel. Uită-te la prietenul tău cel mai bun câți bani are în portofel. Uită-te la colegul tău de serviciu câți bani are în portofel. Uită-te la partenerul sau partenera ta câți bani are în portofel. Uită-te la părinții tăi câți bani au în portofel. Nu ți se pare tot acest lanț a fi un clișeu? Un fel de matrix din care fiecare mai mult sau mai puțin conștienți în atitudinea lor statică sau încercarea de a ieși afară, se AFLĂ cu toți?

Nu este deloc la întâmplare cum viața ne-a așezat pe fiecare în parte în cercurile noastre sociale cu o exaccitate demnă de invidiat.

Uită-te la primele cinci persoane cele mai apropiate ție. Care le este statutul lor financiar? Sunt independente financiar sau nu? Care le este venitul lor lunar? Au cumva mai multe surse de venit, sau tot venitul lor financiar provine dintr-o singură sursă? Ce planuri de viitor au primele cinci persoane cele mai apropiate ție din punct de vedere financiar? Motivul pentru care ai răspunde la toate aceste întrebări este acela că răspunzând la ele, totodată răspunzi și în rândul tău.

Atragi ceea ce ești. Nici mai mult. Nici mai puțin.

Se spune de exemplu că dacă trăiești printre milionari, teoretic este imposibil să nu devii și tu unul. Dacă dimineață, la prânz, la miază și seara, prin interacțiunile tale sociale ești înconjurat de milionari, este imposibil să nu devii și tu unul ca ei.

Atunci când se formează o clasa nouă de elevi de exemplu, este magie pură cum fiecare dintre ei își găsește locul în bisericuța din care aparține, fără ca nimeni să îi îndrume. Cei tocilari cu cei tocilari, cei populari cu cei populari, cei care provin din familii înstărite cu cei asemeni lor, cei care provin din familii mai puțin sau chiar deloc înstărite, cu cei de seama lor.

Tot așa poți să te uiți și la cercul social din care provii tu. Dacă tu ai de exemplu un venit mediu lunar de 2500 de lei să zicem, nu-i deloc de mirare că și cele mai însemnate persoane apropiate ție se învârt în jurul acestui nivel financiar. Ia veniturile financiare ale primelor cinci persoane cele mai apropiate ție și în compania cărora îți petreci cel mai mult timp, făcând suma comună a tuturor celor cinci venituri și împărțind suma respectivă la cinci, cu o eroare mai mică sau mai mare ai aflat nivelul financiar actual la care te afli și tu acum.

Fiecare dintre noi afirmă că **cei bogați devin tot mai bogați, iar cei săraci devin tot mai săraci**. Foarte puțini în schimb se și gândesc care sunt motivele pentru acest obicei. Unul dintre motivele pentru care acest obicei se întâmplă este faptul că cei bogați caută întotdeauna compania unor persoane cu un statut financiar asemănător cu al lor sau mai ridicat, iar oamenii săraci și cu un statut financiar mediocru se complac în compania altor persoane cu un statut financiar la fel de mediocru ca și al lor.

Fiecare dintre cele două clase nu fac altceva decât să se supună principiului ' Atragi ceea ce ești. '

Este foarte bine să te întrebi care sunt cauzele pentru statutul tău financiar actual. Dar înainte de a te întreba asta ar fi și mai indicat să te întrebi, dar persoanele din jurul meu, ce fel de statut financiar au? Sunt ele oare independente financiar? Am ce învăța de la ele? La fel cum Freud spunea că înainte să te diagnostichezi singur cu depresie sau stimă scăzută de sine, ar fi înțelept să te asiguri că nu ești înconjurat de tâmpiți, tot la fel și înainte de a începe drumul nostru către Independența Financiară fiecare dintre noi trebuie să ne asigurăm că de la primele cinci persoane cele mai apropiate nouă avem ce să învățăm. Sau în cel mai acceptabil caz, în situația în care suntem noi cei care preluăm inițiativa în călătoria finanțelor, ar fi timpul să ne asigurăm că dacă cele mai importante persoane apropiate nouă nu au ce să ne învețe, în nici un caz să nu ne tragă înapoi! Concepții de felul: ' Banii nu aduc fericirea ', sau ' Banii nu cresc în copaci ', trebuiesc eliminate instant!

În cazul în care ai făcut media comună a veniturilor financiare ale primelor cinci persoane în compania cărora îți petreci cel mai mult timp, venitul financiar comun să zicem de exemplu că a ieșit 2500 de lei, iar tu câștigi 3500 de lei, sau 1500 de lei, să nu te miri de ce nu ai ajuns încă un MILIONAR! **Așchia**

nu sare departe de pădure, la fel cum fiecare dintre noi atrage ceea ce este în orice domeniu sau aspect al vieții, și în special în domeniul finanțelor.

Ca să călătorim în continuare prin maniera de a-l cita pe Warren Buffett de la care sunt convins că avem cu toții ce învăța în domeniul financiar, prin simplul motiv că nici unul dintre noi nu cred că are un statut financiar mai ridicat decât al lui, propun să luăm în considerare următorul citat: '**Este mai bine să fi în compania unor oameni mai evoluți decât tine, alege-ți asociați cu un comportament mai evoluat decât al tău și te vei îndrepta în acea direcție**', iar de aici, ne întoarcem la prima fază: Se spune că dacă trăiești printre milionari, teoretic este imposibil să nu devii și tu unul. Nu mai este nimic de adăugat la această afirmație pentru că dacă în rândul fiecăruia există ceva de luat, îl sfătuiesc să acapareze acel gând și să prindă la minte! Dacă tot nu există încă ceva de luat, îi propun să citească până la final și să se reîntoarcă la această afirmație.

Motivul pentru care trebuie luate măsuri drastice în cazul în care în nucleul nostru social există persoane cu convingeri și gândire limitativă în privința banilor, este nu doar că persoanele respective te trag înapoi la cel mai real mod în drumul tău către succes atunci când tu lucrezi la planurile și strategiile tale, dar prin convingerile și gândirea lor negativă îți influențează în mod indirect propriul subconștient. Iar gândurile care se află în subconștientul tău, indiferent că sunt negative sau pozitive, mai devreme sau mai târziu își vor găsi o formă să ajungă la suprafață și să se transforme în partea lor reală.

' **Sărăcia sau bogăția sunt ambele copiii propriilor gânduri.** ' Gândurile se află atât în **conștient** cât și în **subconștient**.

Definiția subconștientului este următoarea: Sferă a fenomenelor psihice care se desfășoară în afara conștiinței și care au putut fi anterior conștiente sau ar putea deveni conștiente ulterior. Cu alte cuvinte: sfera a fenomenelor psihice (sau **ganduri**), care au fost anterior constiente (sau **reale/spuse/afirmate**), și care vor deveni ulterior constiente, adică REALITATE.

În sfera fenomenelor psihice din afara conștiinței (subconștientul tău), se pot afla atât **gândurile tale** cât și gândurile pe care le interceptezi atât **din mass media, relațiile tale sociale, educația, cultura, religia etc.** Este mai mult decât important să avem grijă ce citim, ce ascultăm, ce urmărim la televizor, radio

etc, dar cel mai important este să avem grijă în compania CUI ne petrecem timpul și care sunt CONVINGERILE celor cu care ne petrecem timpul când vine vorba de bani.

Sărăcia și bogăția sunt ambele copiii propriilor gânduri, **cât și copiii gândurilor oamenilor cu care te înconjori**, așa mai adăuga eu.

Oamenii bogați caută deliberat compania altor oameni bogați și acceptă sfaturi doar de la oamenii cărora statutul lor financiar dovedește că au ce învăța de la ei.

Oamenii săraci, conștienți sau mai puțin costienți, caută compania altor oameni care au un statut financiar la fel de sărac ca și al lor. Oamenii săraci de cele mai multe ori nu iau în considerare tipul de oameni de la care primesc sfaturi.

În drumul nostru către Independența Financiară nu putem decât să ascultăm sfatul lui Warren Buffett și să căutăm în mod intenționat compania unor oameni cu un statut financiar mai evoluat decât al nostru. Oamenii în rândul cărora ne plac realizările lor în momentul curent și credem că am avea ce învăța de la ei, sunt singurii de la care ar trebui să acceptăm sfaturi.

Oamenii bogați au învățat să accepte sfaturi doar de la alți oameni a căror statut financiar dovedește că sunt capabili de a transmite sfaturi. Oamenii săraci nu sunt conștienți de acest lucru.

Atâta timp cât cineva îți dă sfaturi de viață în privința banilor, dar statutul lui/ei financiar lasă de dorit, spune: **Nu, mulțumesc!**

În încheierea acestei părți introductive a funcționalității intelectuale a principiului ' Atragi ceea ce ești ', nu uita că fiecare dintre clase atât cei bogați cât și cei săraci, în căutarea companiei din relațiile lor sociale nu fac nimic altceva decât să se supună principiului de mai sus. Acum că ai devenit conștient de acest principiu și această filosofie de viață, folosește-te de ele în viitoarele tale relații sociale și alegerea unor posibili parteneri de afaceri.

' **Omul este ceea ce crede el că este** ', și tot de asemenea, atrage lângă el persoane de același fel și de același nivel ca și al lui.

ATRAGI CEEA CE EȘTI - FUNCȚIONALITATEA PRACTICĂ

TREI PAȘI SIMPLI CĂTRE INDEPENDENȚA FINANCIARĂ

Spuneam în partea introductivă a ghidului că în funcționalitatea practică a principiului ' Atragi ceea ce ești ', față de cea intelectuală în care doar conștientizăm diferențele și obstacolele, începem să devenim deja unele persoane destinate acțiunii, persoane ce desfășoară întreprinderi într-un mod proactiv cu scopul de a urmări și a convinge Independența Financiară și nu numai atât.

Nu mai suntem acele persoane statice ce nu sunt capabile să facă nici o mișcare în privința vechii zicale că banii nu cresc în copaci, ci începem să modelăm acțiuni și tipare comportamentale pe care însuși oamenii realizați le folosesc cu strictețe.

Situația s-a schimbat mult în favoarea omului sărac care vrea să acumuleze bogăția. Ziua de azi nu mai este chiar atât de contrastă ca ziua de ieri când între oamenii săraci și ce bogați existau două lumi diferite și inimaginabil de greu de întrepătruns. Azi datorită internetului și informației care există tradusă în aproape orice cultură civilizată, orice individ poate să înceapă de la zero, să urmărească și să convingă acțiunile comportamentale și tiparele de gândire ale oamenilor realizați din punct de vedere financiar, în așa fel încât să devină și el unul ca ei.

Chiar dacă în continuare delimitările există și sunt mai mult decât ferm antitetice între cele două lumi financiare, totuși balanța s-a înclinat enorm de mult în favoarea celui sărac. Nu în vremurile de mult apuse exista acea tendință în aranjarea căsătoriilor exclusivistă între oamenii bogați și cei de felul lor, tendință care există și astăzi. Ceea ce este foarte bine că există pentru că nu face nimic altceva decât să se supună principiului universal al naturii de a clasa oamenii în funcție de statutul lor financiar, cultural, religios, sau oricare altul. Punctul meu de vedere în schimb este că totuși în ziua de azi, pe același trotuar s-ar putea să calce de exemplu și omul bogat, și omul sărac. În aceeași cafenea

exclusivistă poate să se afle de exemplu și un milionar, și un om de rând ca oricare altul.

Nu mai există acea modalitate de gândire și acea prăpastie imensă ce exista în zilele nu de mult apuse în comportamentul și obiceiurile oamenilor bogați, de a se detașa total de cei săraci.

Bineînțeles că nu o să contrazic cele spuse până acum, nu s-a schimbat cu nimic principiul ' Atragi ceea ce ești ', cum nu se vor împrieteni nicidecum dintr-o dată oamenii bogați cu cei săraci. Nu se vor împrieteni pentru simplul fapt că nu au nimic în comun, sunt două tipuri de gândiri total diferite, și două seturi de valori la fel de diferite.

Însă ceea ce vreau eu să evidențiez este faptul că acel contrast antitetic ce exista între cele două clase, a devenit unul total transparent. Azi balanța s-a schimbat enorm de mult în favoarea omului sărac ce dorește să își ia propriul destin financiar în propriile mâini. Toată știința oamenilor bogați, toată strategia cum se creează, menține și multiplică o mică avere pentru a deveni una imensă, toate tiparele de gândire și comportament ale oamenilor bogați cu ajutorul cărora au excelat și au construit mari bogații în viață, sunt accesibile și sunt la îndemâna oricui.

Astăzi sunt cei bogați care scriu cărți și oferă informația despre cum să devii și tu unul ca ei, față de ziua de ieri în care cei bogați se detașau total față de cei săraci adoptând o reacție de respingere. Astăzi sunt cei bogați care îți pun totul pe tavă în legătură cu convingerile, gândirea și obiceiurile lor comportamentale pe care trebuie să le adopți pentru a deveni și tu o persoană independentă din punct de vedere financiar. Cărți precum ' *Secretele minții de milionar* ', ' *Tată bogat, tată sărac* ', ' *Cel mai bogat om din Babilon* ', sunt la îndemâna oricui și sunt la un singur click distanță de tine, iar în momentul actual NIMENI nu mai are nici o scuză în cazul în care s-a născut o persoană săracă, să nu își schimbe total situația financiară și să nu devină o persoană bogată care are ocazia de a lăsa în urma lui, o imensă avere urmașilor săi.

Nimeni nu s-a născut învățat, dar azi nu mai există nici o scuză pentru a rămâne în continuare sărac.

Blogul IntelligentFianciar nu face nimic altceva decât să preia, modeleze și să însușească întocmai tiparele de comportament, gândire și convingeri ale marilor personalități financiare din trecut și prezent, ce au ales să își transmită mai departe propria știință și modalități de a construi mari bogății în viață.

PASUL NUMĂRUL UNU: NU CHELTUI NICIODATĂ MAI MULT DECÂT CÂȘTIGI

Aceasta este o lege de neîncălcat în privința tuturor oamenilor realizați și este destul de simplă în esența ei: **Niciodată nu cheltui mai mult decât câștigi.** Cum ar putea cineva să strângă o avere dacă din veniturile pe care le are nu pune deoparte, iar cheltuielile pe care le face nu sunt cu mult, mult mai mici decât veniturile pe care le întreprinde?

De la bun început trebuie să prioritizăm scopurile. Îmi doresc să devin o persoană independentă financiar? În nici un caz nu voi reuși atunci, **cheltuielile** pe care le întreprind să fie la același nivel cu **veniturile** pe care le am.

Ceea ce este destul de intrigant totuși, este că oamenii bogați doresc să își simplifice cât de mult posibil stilul de viață, să înlăture orice sursă de cheltuieli care este neeficientă sau nefolositoare, iar oamenii săraci întotdeauna reușesc să fie în topul cheltuielilor de care nu au neapărată nevoie.

La fel cum banii oamenilor bogați sunt perfect aranjați în portofel, tot la fel oamenii bogați sunt conștienți în detaliu de cursul propriilor bani, și foarte laborios încearcă să înlăture orice scurgere din conductele lor financiare.

Oamenii săraci reușesc în schimb să își facă cu propriile mâini spărgături și scurgeri în conductele lor financiare, în așa fel încât nu numai că nivelul cheltuielilor pe care le fac să fie echivalen cu nivelul veniturilor pe care le au, dar cumva reușesc de fiecare dată ca prin minune ca nivelul cheltuielilor pe care le fac să fie mai MARE decât nivelul veniturilor lor actuale, **(CHELTUIELI > VENITURI).**

Există oameni înstăriți care atunci când merg pe stradă și observă o monedă pe jos, se apleacă și o iau după care mulțumesc universului că îi binecuvântează doar cu bani în calea lor. Există oameni săraci care atunci când au de primit o mână bună de monede ca rest de la cumpărături, le refuză.

Există oameni înstăriți care aleg să nu își facă abonament la cea mai exclusivistă sală de fitness din oraș, și există soții ale oamenilor înstăriți care atunci când se află străbătute de un sentiment de singurate, nu simt neapărat

nevoia de tratament și audiența de la cel mai scump salon de înfrumusețare din oraș. Oamenii înstăriți, atât femei cât și bărbați, sunt conștienți de valoarea și importanța fiecărei resurse financiare pe care o au. Aleg să își redirecționeze diferența de bani dintre o sală de fitness exclusivistă și una mai modestă în care aceleași rezultate pot fi atinse, sau diferența de preț dintre un salon de înfrumusețare extravagant și unul mai puțin extravagant în care aceleași servicii pot fi întreprinse, în buzunarul propriu sau CONTUL DE INVESTIȚII PERSONALE.

Există în schimb oameni săraci care cu o atitudine persiflatoare și demnă de invidiat, pleacă de la o sală modestă de fitness la una dintre cele mai costisitoare din oraș, doar pentru a se întoarce luna viitoare înapoi la sala de fitness din prima fază pentru că nu își mai permit să plătească abonamentul la cea exclusivistă. Există femei și soții din clasa mai puțin bogată a societății care simt nevoia de a impresiona la cele mai scumpe saloane de înfrumusețare din oraș, își achită tratamentul între timp ce își satisfac nevoia de atenție bîrfind persoanele înstărite, dar după ce tratamentul a fost achitat la salonul de înfrumusețare ele rămân leftere până la următorul salariu.

Există copii ce provin din familii înstărite care atunci când au de făcut o călătorie cu trenul, sau oameni de afaceri care atunci când au de făcut o deplasare în interes de afaceri de la Timișoara la București, întrebă CARE sunt reducerile la C.F.R.?!

Există în schimb copii ce provin din familii cu o situație financiară modestă, care atunci când au de făcut o călătorie cu trenul din comoditatea de a nu-și viza carnetul de elev sau student, plătesc bilet întreg. Există oameni de rând, care atunci când au de făcut o călătorie de la Timișoara la București, sunt prea ' ocupați ' să se intereseze care sunt reducerile de la C.F.R.

Există oameni care pășind în călătoria lor către independența financiară și conștientizând valoarea banilor, atunci când merg la un local sau restaurant, după ce își termină consumația nu simt neapărat presiunea socială de a lăsa bacșiș, sau în cazul în care lasă bacșiș o fac în mod calculat, în concepția că intenția și bunul simț contează mai mult decât dorința de a impresiona și de a mima un statut financiar inexistent.

Există oameni săraci care atunci când merg la un local sau restaurant, după ce își termină consumația, datorită presiunii sociale a obiceiului de a lasă

bacșiș, neavând tăria de caracter și coloana vertebrală de a nu lasă bacșiș în cazul în care nu își doresc să facă asta, o fac totuși până la urmă doar pentru a le părea rău în momentul imediat următor.

Există oameni săraci care din dorința de a impresiona și de a mima un statut financiar superior decât cel la care se află în momentul actual, lasă bacșișuri nejustificate care pot depăși și jumătate din prețul produselor consumate.

Bineînțeles că nu s-a întors lumea cu susul în jos, nu călătoresc oamenii bogați la clasa 2 a iar săracii la clasa business, iar oamenii bogați să fie cei care cheltuiesc mai puțin decât oamenii săraci. Însuși ideea de baza a acestui prim pas este că fiecare să cheltuiască conform nivelului veniturilor financiare pe care le are. Dar mai mult decât atât să cheltuiască **CALCULABIL**. Nu este îndeajuns cheltuielile pe care le face o persoană să fie doar puțin acolo sub nivelul veniturilor pe care le are, pentru că adoptând acest obicei nu face nimic altceva decât să devină o persoană **STATICĂ** în creșterea veniturilor financiare pe timp îndelungat. Nivelul cheltuielilor trebuie să fie cu mult **SUB** nivelul veniturilor pe care o persoană la întreprinde, deoarece cum altcumva ar putea să se acumuleze o mare bogăție în viață dacă de fiecare dată e pus semnul egal între venituri și cheltuieli?!

Oamenii bogați își permit să își cumpere cele mai importante obiecte de lux, blănurile și hainele de ultima modă pentru că prima dată au pus semnul mai mic între cheltuieli și venituri (cheltuieli < venituri). Când oamenii bogați își cumpără mașinile de ultimă generație și hainele din ultimul trend vestimentar, ei respectă în continuare corelația de bază între venituri și cheltuieli chiar și în momentul în care scot mașina din reprezentanță sau hainele din magazin. Doar că odată cu timpul respectând regula de față, și prin însuși puterea regulii de a economisi și a acumula o mare avere ținând cheltuielile mult sub nivelul veniturilor, cheltuielile mai mici decât veniturile pe care le aveau la început, sau transformat acum în **(CHELTUIELI < VENITURI)**.

Motivul pentru care oamenii săraci rămân de fiecare dată la nivelul lor actual este pentru că de cele mai multe ori pun semnul egal între venituri și cheltuieli. În unele cazuri se întâmplă în schimb cheltuielile să fie chiar mai mari decât veniturile.

PASUL NUMĂRUL DOI: ECONOMISEȘTE ÎNTOTDEAUNA 10% DIN VENITURILE PE CARE LE AI

Nu există un mod mai practic de a-ți trasa viața din punct de vedere financiar și de a accesa sentimentele de liniște și siguranță în legătură cu direcția în care se îndreaptă viața ta din punct de vedere financiar, decât larg răspânditul și acceptat obicei de a economisi 10% din fiecare venit care intră în posesivitatea ta. Acest principiu de a economisi a început să existe încă de la bun început de când au fost bătute monezi din aur și argint folosite ca și mod de plată. Nu cred că nu existau până și în antichitate chiar, **oameni care economiseau!** Atunci noi de ce nu am face la fel și am învăța de la ei, oare pentru că suntem mai deștepți??

Nu mai e deloc o noutate principiul conform căruia stima de sine crește direct proporțional cu suma de bani din contul bancar. Într-adevăr așa și este. Pe lângă spusele lui Freud că înainte de a te diagnostica singur cu depresie și cu o stimă scăzută de sine să te asiguri că nu ești înconjurat de tâmpiți, aș adăuga la spusele lui că înainte de a te diagnostica singur cu **depresie** sau **stimă scăzută de sine**, aruncă o privire la **balanța contului tău bancar!**

Pe lângă o stimă de sine CRESCUTĂ care îți este adusă la suprafață prin intermediul multiplelor posibilități de acțiune ce sunt la îndemâna ta datorită libertății resurselor financiare pe care le posezi, multe altele sunt în schimb beneficiile care apar în urma acestui simplu obicei de economisi 10%. Liniștea interioară pe care o ai atunci când știi încotro se îndreaptă viața ta financiară, văzând cum resursele din contul tău pentru Independența Financiară nu au altă variantă decât să crească în fiecare zi; relaxarea pe care o simți când deții bani puși deoparte pe care știi că îi vei întrebuința doar în cazul în care este vorba de o investiție, care la rândul ei are scopul de a aduce și mai multe resurse financiare; energia și starea de bine pe care le ai atunci când știi că fiecare salariu și fiecare altă posibilă sursă de venit pe care le întreprinzi, îți îngroașă și mai mult cu 10% din suma lor contul personal de economii pentru Independența Financiară, toate acestea adăugate pe lângă faptul că - **cu cât cresc mai mult resursele financiare din interiorul acestui cont, cu atât va avea o putere și mai mare de a atrage și mai multe resurse financiare**- sunt o

adevărată BOGĂȚIE! Cu cât contul de economii personale are o putere și mai mare de a atrage resurse financiare, cu atât atingerea pragului independenței financiare este mai aproape de tine! Este magie pură.

Se ia un borcan iar pe capacul sau exteriorul acestuia se pune o etichetă cu denumirea: **Contul de Economii pentru Independența Financiară**. Regulile sunt simple: în acest cont se pune 10% procente din fiecare venit pe care îl ai, indiferent că este vorba de salariu, avans, premiu de concediu, tocmai ai câștigat la loto sau ai primit bani de ziua ta. De fiecare dată când este vorba de o sursă de venit care intră în posesivitatea ta, 10% procente din suma respectivă trebuie adăugate în acest cont.

Banii din contul pentru Independența Financiară **nu se cheltuiesc niciodată**, decât dacă este vorba de posibile investiții care sunt dovedite că funcționează, (banii din contul pentru Independența Financiară nu se riscă!), **iar scopul acelor investiții este ca la rândul lor să îngroașe sau să multiplice și mai mult conductele financiare** ce se varsă din nou în contul tău pentru investiții personale, ce își are ca scop atingerea Independenței Financiare.

Independența Financiară nu este un anumit nivel financiar, sau o anumită sumă de bani, cu care din perspectiva ta de vedere vei putea trăi până la sfârșitul vieții. Independența Financiară este atinsă în acel moment când posezi multiple surse financiare de venit ce sunt direcționate în buzunarul propriu, resurse multiple de venit ce se autofinanțiază singure fără ca atenția ta să fie distribuită spre ele, iar investiția din prima fază a fost în așa fel gândită încât resursele respective să nu sece niciodată. Doar în acest fel, distribuind multiple surse financiare care se autofinanțiază, nu necesită atenție, iar caracterul lor nu este unul finit, poți să declari că ești o persoană independentă din punct de vedere financiar. **A fi o persoană independentă din punct de vedere financiar înseamnă câte zile de acum înainte poți să traiesi, fără că tu să întreprinzi vreă acțiune sau investiție în privința multiplicării resurselor financiare, iar stilul tău de viață actual să rămână neschimbat și să îți confere în continuare un nivel de trăi mai mult decât decent și cu multiple posibile căi de cunoaștere și autoactualizare.**

Unul dintre cele mai simple și la îndemână moduri de a grăbi Independența Financiară este însuși obiceiul de a face economii din fiecare sursă

de venit pe care o ai. Cu economiile ce se adună de fiecare dată la timp într-un mod regulat, odată cu timpul se vor strânge resurse într-atât de mult încât pe lângă numeroasele beneficii precum cele de a avea o trasă din punct de vedere financiar, liniște și relaxare interiorară, adoptând simplul obicei de a economisi și de a strânge sumele respective de bani **înseamnă că tu ești totodată oricând pregătit pentru a face investiția cea mare!**

Există oameni care așteaptă de foarte mult timp să facă investiția cea mare sau să înceapă afacerea ideală, de fiecare dată ei argumentează că acum nu e momentul potrivit, nu e piața într-un trend pozitiv sau că nu e stabilă economia, dar ei niciodată nu au început până acum să-și strângă capitalul necesar pentru a fi pe poziție de start în cazul în care acel moment potrivit apare. Pe lângă rezultatele surprinzătoare de a vedea cum se strâng banii doar prin simplul fapt de a economisi 10% din fiecare resursă financiară pe care o ai, vei avea propriul tău capital ce îți va da oricând avantajul la start în cazul în care o posibilitate de a investi sau idee de afaceri apare, peste care nu poți să treci nicicum cu vederea sau pe care nu îți permiți să o ratezi.

Diferența dintre oamenii bogați și oamenii săraci este că deși obiceiul de a economisi este unul larg răspândit și universal acceptat în toate culturile civilizate, oamenii bogați îl practică întotdeauna, iar culmea, oamenilor săraci le este total străin. Înțelegeți ironia sorții? Peste tot unde îți întorci privirea să cauți sfaturi financiare ți se recomandă să faci economii, până și copii au fost învățați și știu că trebuie să economisească, și atunci de ce se întâmplă că tocmai acei oameni care sunt într-o situație precară din punct de vedere financiar, oameni în rândul cărora obiceiul de a economisi ar fi mai mult decât vital, le este TOTAL străină această caracteristică? Oare oamenii bogați au nevoie să economisească, nu întocmai cei săraci? Cei bogați știu bine legile bogăției, iar una dintre acestea este întotdeauna de a pune bani deoparte, altfel ar fi fost imposibil de la bun început să se strângă o mare bogăție în viață.

Personal, am extins această tehnică de a economisi 10% la un nivel mult mai evoluat și mult mai distractiv. Am ales să economisesc 10% nu numai din VENITURILE financiare care îmi intră în cont, ci am ales să impozitez cu 10% și fiecare CHELTUIALĂ pe care o întreprind. Unii dintre voi s-ar putea să fiți revoltați acum, aducând la suprafață argumente cum că ar fi imposibil să trăiești nu numai doar fără cele 10 procente pentru economii ce se pun

deoparte din venituri de la bun început, dar să impozitezi de acum înainte și fiecare cheltuială pe care o faci cu încă 10% ar putea fi ceva dus la extrem! Nu este nimic dus la extrem, aceasta este o simplă tehnică personală de a pune banii deoparte și depinde de nivelul fiecăruia cât de mult poate să lărgască sfera economiilor și cât de mult poate să micscască sfera cheltuielilor. Într-o altă ordine de idei se poate spune, depinde cât de mult ți-a ajuns cuțitul la os, și cât de mult vrei să ajungi mai devreme pe drumul ce se îndreaptă cu pași reprezintă către Independența Financiară.

În concluzie, nu uitați că obiceiul de a economisi este unul universal și larg acceptat în special în rândul oamenilor bogați. Așa că dacă încă nu ai devenit unul dintre milionarii de azi, sau încă nu îți trăiești viața visurilor tale din punct de vedere financiar, începe de îndată să economisești. Iar dacă crezi că poți să duci totul la un nivel cât mai înalt, distracția și entuziasmul de a vedea cum contul de economii pentru Independența Financiară începe să se îngroașe într-o manieră **de două ori mai rapidă** prin obiceiul de a impozita cu 10% și fiecare cheltuială pe care o faci, îți vei grăbi și mai mult procesul de a strânge un capital însemnat în viață în cazul în care acea idee de afaceri sau posibilitate de investiție de nerefuzat pe care o așteptai atât de mult timp să apară, se află acum doar la o simplă decizie de a deveni realitate sau nu.

Nu uitați că investițiile ce își au ca sursă veniturile financiare din contul de economii pentru Independența Financiară, sunt permise doar în cazul în care sunt sigure și își au ca scop lărgirea și multiplicarea și mai mult a conductelor financiare ce alimentau în prima fază contul pentru Independența Financiară.

PASUL NUMĂRUL TREI: INVESTEȘTE ÎN ACTIVE

Acest ultim cel de-al treilea pas, face diferența critică dintre obiceiurile și acțiunile celor bogați față de cei săraci. Diferența nu se află doar în felul în care sunt făcute investițiile și felul în care sunt managiuti banii, ci diferența critică se află în însuși felul de **gândire** asupra vieții din punct de vedere financiar, dintre cele două clase.

Oamenii bogați investesc în active. Oamenii săraci investesc în pasive.

Acest pas este împrumutat din cartea lui Robert Kiyosaky ' Tată bogat, tată sărac ', și este unul dintre **principiile cheie** în jurul căruia se învâрте tot succesul sau eșecul vieții financiare.

Diferența contrastă dintre oamenii bogați și cei săraci se află în primii doi pași enumerați până acum, care nu fac altceva decât să tatoneze terenul pentru obiceiurile practice care fac diferența între beneficiile oamenilor bogați și dezavantajele celor săraci.

Dacă în primul pas am învățat că nu este îndeajuns să punem semnul de egalitate între cheltuieli și venituri, ci cheltuielile ar trebui să fie cu mult sub nivelul veniturilor, iar în al doilea pas am învățat că o bună parte din veniturile acum lărgite, trebuie să fie administrată în contul de economii ce are ca scop Independența Financiară, pentru simplu fapt că dacă nu am pune deoparte ar fi imposibil să acumulăm o mare avere - vine acum cel de-al treilea pas care face diferența dintre tot ce poate fi diferențiat atât în gândire cât și în comportament, între oamenii bogați și cei săraci.

Oamenii săraci aleg să investească de cele mai multe ori pentru prima dată în **PASIVE**. Nu numai că valoarea pasivelor nici măcar nu rămâne aceeași, dar valoarea lor începe să **scadă** imediat ce au fost achiziționate. Investițiile în pasive nu fac nimic altceva decât să mențină semnul mai mare între cheltuieli și venituri (cheltuieli > venituri).

Oamenii săraci nu au inteligența necesară, nici cea emoțională și nici cea financiară de a investi pentru prima dată în ACTIVE. Activele sunt precum întocmai obiceiul de a economisi 10% din veniturile tale financiare. Odată cu

timpul ce acest obicei este implementat, sumele de bani economisite devin tot mai mari și au o putere și mai mare de a atrage și mai multe resurse financiare.

ACTIVELE sunt acele bunuri a căror valoare nu numai că începe să **crească** imediat ce au fost achiziționate, dar activele ele însuși încep să **producă** bani la rândul lor.

***Inteligență Emotioanala** privită din punct de vedere financiar constă în capacitatea și tăria de caracter de a nu cheltui puținii bani pe care îi ai astăzi, ci de a avea răbdarea necesară că puținii bani pe care îi astăzi să se transforme în puținii mai mulți bani pe care îi vei avea mâine, și tot așa.*

Inteligenta Financiară, la fel precum **Independenta Financiară** nu se refera neapărat la *cantitatea* sau *numarul* banilor pe care ii faci. Dacă te pricepi foarte bine la făcut bani și ești un magnet în așa fel încât căile tale au fost întotdeauna presărate cu bani, asta bineînțeles este o dovadă a Inteligenței Financiare, dar asta reprezintă drumul parcurs doar până la jumătate, sau în nici un caz nu reprezintă *întregul* în acapararea conceptului de Inteligență Financiară. La fel cum nici dacă ai astăzi o imensă avere sau sumă de bani nu înseamnă în mod neapărat că ești o persoană Independentă Financiar. Dacă pierzi mâine toată acea avere sau toată acea sumă de bani, mai ești oare independent financiar? A fi Independent Financiar, după cum menționăm și în cel de-al doilea pas, înseamnă că acea persoană chiar și dacă își pierde mâine *toate* resursele financiare, el tot de mâine începe să aibă din nou bani datorită conducetelor sale financiare care nu încetează niciodată să producă resurse. Iar pentru crearea acelu *tip* de conduite financiare trebuie să fie implicată **Inteligență Financiară**, care nu înseamnă doar cum să știi să faci bani, ci înseamnă cum să știi să faci bani și să *investești* banii în așa fel încât banii să se întoarcă din nou la tine, banii pe care îi produci să producă alți bani la rândul lor care vor produce și mai mulți bani ce vor avea o putere și mai mare de a atrage din nou alte resurse financiare.

*Acest ciclu trebuie să se repete la nesfârșit, iar crearea acestui ciclu este posibilă doar prin intermediul **Inteligenței Financiare**, care înseamnă în primul rând începerea investițiilor în rândul activelor.*

Investiția în rândul activelor precum terenuri, proprietăți imobiliare, acțiuni investite la companii cu potențial de dezvoltare, conturi de economii la

bancă ce produc dobânzi la rândul lor, sunt toate investiții a căror valoare începe să crească și să producă imediat bani la rândul lor. În momentul în care achiziționezi o proprietate imobiliară, nu doar că valoarea acesteia va crește odată cu timpul, cum se întâmplă de cele mai multe ori în cazul în care este achiziționată inteligent, dar pe lângă creșterea valorii proprietății aceasta poate să producă la rândul ei chirii care sunt administrate din nou în buzunarul propriu.

Un teren odată ce este achiziționat nu doar că valoarea acestuia poate să crească și uneori chiar să se dubleze într-o perioadă de câțiva ani buni, dar terenul odată ce este achiziționat poate fi folosit la rândul lui, indiferent că îl folosești în mod personal sau îl lași în folosința altora.

Oamenii bogați de cele mai multe ori prin Inteligența Financiară pe care o au atunci când își aleg investițiile, la fel cât și prin Inteligență Emoțională pe care o au când înlătură pasivele și aleg activele, își produc acel *lanț de active financiare* care odată construit și bine fundamentat, produce bani la rândul lui într-un mod nesfârșit. Sunt Inteligența Emoțională și cea Financiară virtuțile cheie ale oamenilor bogați ce au reușit să cumuleze o mare bogăție în viață.

Investiția în rândul pasivelor precum haine, mașini, excursii, accesorii de lux, ritualuri etc. sunt de cele mai multe ori scopul investițiilor în prima fază în rândul oamenilor săraci. O mașină nouă odată ce este achiziționată își poate pierde și până la 40% din valoarea sa în momentul în care este scoasă din reprezentanță. Deci valoarea acesteia nu numai că nu rămâne aceeași, dar începe să scadă. În plus, mașina dacă este folosită doar în interes personal nu numai că nu produce alți bani la rândul ei, dar întreținerea acesteia cât și taxele de rigoare, încep să consume. Hainele de ultima modă, excursiile cât și obiectele de lux nu reprezintă nici ele nimic altceva decât investiția în pasive. Nu spune nimeni că trebuie să te privezi de toate acestea cât și de prezența unui autoturism nou, dar atâta timp cât cea mai importantă parte a *fluxului tău financiar* este îndreptată în rândul lor, adică în rândul pasivelor, mentalitatea trebuie schimbată imediat.

Oamenii săraci nu au Inteligența Emoțională *de a amâna recompensa imediată* în schimbul unui posibil venit financiar pe termen lung. Ei vor să își

achiziționeze acel autoturism nou de ultimă generație acum. Și chiar prin împrumut bancar dacă se poate! Tot la fel cum și atunci când oamenii săraci mimează un nivel financiar mai mare decât cel real prin cumpărarea hainelor de ultimă modă și a obiectelor de lux, ei încalcă din nou atât regula **Inteligenței Emoționale de a nu avea capacitatea de a-și construi prima dată un lanț de active** care să genereze profituri din care să își cumpere obiectele de lux, ci încalcă și regulă **Inteligenței Financiare prin investiția în pasive**, bunuri a căror valoare începe să scadă imediat și nu produc alți bani la rândul lor.

La fel precum menționam și în primul pas, motivul pentru care oamenii bogați își permit să își achiziționeze toate acele obiecte de lux precum mașinile de ultimă generație, hainele de ultimă modă, ritualurile și excursiile extravagante, este pentru că în același timp când își achiziționează toate aceste lucruri ei niciodată *nu încalcă* nici una dintre următoarele trei filosofii de viață enumerate până acum: *#1 veniturile > chetuielile; #2 economisirea întotdeauna a unui procent de cel puțin 10% din toate veniturile, cu scopul de a grăbi Independența Financiară, iar totodată acest obicei reprezintă una dintre modalitățile principale de a acumula o mare bogăție; #3 investiția în rândul activelor, și pentru început de drum eliminarea totală a investițiilor în rândul pasivelor.*

Motivul pentru care oamenii bogați față de cei săraci, au reușit să acumuleze bogăția și își permit să își cumpere întotdeauna cele mai extravagante obiecte de lux, este că datorită virtuții precum cea a **Inteligenței Emoționale** de a nu cheltui puținul financiar pe care îl au azi, pentru a deveni un puțin financiar mai mâine, cât și datorită virtuții precum cea a **Inteligenței Financiare** de a înlătura pasivele și a alege activele a căror venituri financiare nu seacă niciodată, statutul financiar al oamenilor bogați stă în felul următor:

**VENITURI, ACTIVE, INVESTIȚII, TERENURI,
PROPRIETĂȚI IMOBILIARE, ACȚIUNI, CHIRII, DOBÂNZI**

>

**Cheltuieli, pasive, mașini de ultimă generație, împrumuturi
bancare, obiecte de lux, haine de ultimă modă.**

Oamenii bogați chiar și dacă și-ar pierde sau ar cheltui astăzi *toate* reursele financiare lichide pe care le au, datorită coloanei de active puternic construită și fundamentată, inclusiv de astăzi conturile lor încep să se umple din nou prin intermediul conductelor financiare nesecabile.

Oamenii săraci dacă astăzi și-ar pierde *toate* reursele financiare lichide pe care le au, inclusiv de astăzi vor intra în insolvență de plată și faliment financiar datorită coloanei de pasive care este și *aceasta tot la fel de puternic* construită și fundamentată datorită încălcării *grav* a tuturor celor trei pași financiari: (*#1 cheltuieli > venituri; #2 nu există economii; #3 toate investițiile sunt în rândul pasivelor*).

SFATURI PRACTICE

Sfatul numarul unu: Aveți grijă care sunt **semințele** voastre financiare atât din grădina **conștientă**, cât și din grădina **subconștientă**.

Conceptiile de felul: ' Banii nu aduc fericirea ', ' Banii nu cresc în copaci ', ' Banii sunt ochiul dracului ', trebuie eliminate imediat.

Ceea ce se află **în subconștientul** tău, mai devreme sau mai târziu își va căuta o cale să iasă la suprafață. Gândurile sau convingerile negative care sunt interceptate de creierul tău, chiar dacă în momentul actual nu ești conștient de ele, ele există și îți influențează viitorul financiar iar de aceea este mai mult decât necesar, să avem grijă cu cine relaționăm, ce citim și cum ne educăm, cât și care este propria perspectivă de viață asupra laturii financiare.

Sfatul numarul doi: Principiul ' **Atragi ceea ce ești** ' spune că suntem media grupului nostru social din care provenim, în special în rândul resurselor financiare pe care le avem. Acum că suntem conștienți de puterea acestui principiu, căutăm întotdeauna să creăm relații sociale cu oameni mai dezvoltați ca și noi în statutul lor financiar, și în cazul în care există vechi cunoștințe care ne trag înapoi pe drumul nostru către dezvoltarea financiară, acele relații trebuie eliminate instant.

Sfatul numarul trei: Cei mai de succes oameni în rândul finanțelor sunt cei care fac ceea ce le place. Nu poți să acumulezi o mare bogăție în viață sau să strângi mari resurse financiare, atâta timp cât ceea ce faci nu îți aduce plăcere. Rezultatele din acest domeniu vor fi întotdeauna la un nivel mediocru față de cele pe care le vei avea urmându-ți chemarea/vocația. Doar în acest fel vechea concepție că banii nu cresc în copaci, poate fi reînființată în - **banii chiar cresc în copaci**.

Sfatul numarul patru: ține întotdeauna **nivelul cheltuielilor sub nivelul veniturilor**, indiferent de cât de mult mărești nivelul veniturilor.

Sfatul numarul cinci: economisește întotdeauna un procent de cel puțin **10% din fiecare venituri pe care le ai**. Acesta este un obicei nespus întotdeauna

al tuturor oamenilor bogați, dar pe care oamenii săraci îl practică foarte puțin sau deloc.

Sfatul numărul șase: Inteligența Emoțională te va ajuta cum să îți dezvolti capacitatea de a nu cheltui puținul financiar pe care îl ai azi, pentru a se transforma într-un puțin financiar mai mult mâine!

Sfatul numărul șapte: Inteligența Financiară te va învăța nu doar să faci investiții, dar acele investiții pe care le faci vor începe să producă alți bani la rândul lor imediat.

Sfatul numărul opt: Investește în active!

P.S. Bonus la acest ghid introductiv, există de asemenea încă două articole introductive pe blog: **Conceptele Introductive de Inteligență Emoțională și Financiară ; Trei motive simple pentru a citi blogul IntelligentFinanciar.**

Dacă ți-a plăcut și ți-a fost de folos acest ghid, nu uita să lași un **Like** paginii de Facebook **Intelligent Financiar**, sau să subscrii conturilor de Twitter sau Google plus, pentru a putea rămâne în continuare în contact cu noutățile care apar pe blog.

Nu în ultimul timp vreau să te rog să dai un **SHARE** acestui material, tot ce ai de făcut este să copiezi **linkul** din bară [**[http://intelligentfinanciar.ro/Ghidul Intelligent Financiar Trei pasi simpli catre Independenta Financiara.pdf](http://intelligentfinanciar.ro/Ghidul_Intelligent_Financiar_Trei_pasi_simpli_catre_Independenta_Financiara.pdf)**] și să îl înserezi în contul tău de social media, în acest fel timpul și energia mea vor putea fi de folos și vor putea să aducă valoare pentru cât mai multă lume.

Mulțumesc pentru atenția ta!

' SECRETUL ESTE SĂ CREEZI VALOARE '

TALOȘ DARIUS

WWW.INTELIGENTFINANCIAR.RO